



UNIVERSITÉ
DE LORRAINE



CENTRE DE FORMATION D'APPRENTIS

Licence Professionnelle

par apprentissage

Commercialisation de Technologies



L'apprentissage

BÉNÉFICIAIRES



Le contrat d'apprentissage s'adresse :

- Aux jeunes âgés de 16 ans à moins de 30 ans (à la date de début du contrat d'apprentissage).
- Aux Français, ressortissants de l'Union européenne ou étrangers en situation régulière de séjour.

Nature du contrat :

- Contrat de travail de type particulier qui donne à l'apprenti le **statut de jeune salarié** lui assurant une formation dispensée dans l'entreprise et au CFA
- La durée du contrat est de **1 an à 3 ans**, selon le diplôme préparé. Le contrat d'apprentissage prévoit une **période d'essai de deux mois**.

RÉMUNÉRATION

L'apprenti perçoit un salaire déterminé en **pourcentage du SMIC ou du Salaire Minimum Conventionnel (SMC)** s'il est plus favorable que le SMIC.

Son montant varie en fonction de l'âge du bénéficiaire et de sa progression dans le ou les cycles de formation faisant l'objet de l'apprentissage.

Le salaire brut est égal au salaire net. Il n'y a pas de charges sociales pour l'apprenti, y compris CSG et CRDS.



	16 – 17 ans	18 – 20 ans	21 – 25 ans	26 – 29 ans
1 ^{ère} année	27 %	43 %	53 %	100 %
2 ^{ème} année	39 %	51 %	61 %	
3 ^{ème} année	55 %	67 %	78 %	

Cas particuliers :

- ✓ Pour les contrats de type public, il est d'usage de **majorer** ces pourcentages de **20 points**.
- ✓ Tout jeune intégrant une **Licence professionnelle ou un Master 2** est rémunéré selon une **deuxième année**.
- ✓ Lorsqu'un apprenti conclut un nouveau contrat d'apprentissage avec le même employeur, sa rémunération est au moins égale à celle qu'il percevait lors de la dernière année du contrat précédent.

Licence Professionnelle

Commercialisation de technologies

Double compétence technique / commerciale – Négociation commerciale – Développement commercial

Alternance : 15 sem. de cours / 27 sem. en entreprise

MÉTIERS VISÉS

- Technico-commercial,
- Chargé d'affaires,
- Manager d'équipe commerciale, chargé d'études commerciales,
- Conseiller de clientèle,
- Chef de communication commerciale,
- Responsable négociation import-export, responsable service ventes.



UNITÉS D'ENSEIGNEMENT

- Marketing opérationnel et stratégique,
- Gestion financière et comptable,
- Droit du travail, droit des affaires,
- Communication, management,
- Anglais

ADMISSION

Titulaires d'un diplôme national BAC+2 (DUT, BTS, L2 ou équivalent) dans un **domaine scientifique et technologiques** (génie électrique, réseaux et télécommunications, mécanique, génie civil, biologie, chimie, ...).

Formation non accessible aux étudiants titulaires d'un BAC + 2 à dominante commerciale



UNIVERSITÉ
DE LORRAINE



Nancy-Brabois

Contact pédagogique

03 72 74 70 57

Contact apprentissage

03 72 74 04 20

candidat.comtech@cfa-univ-lorraine.fr

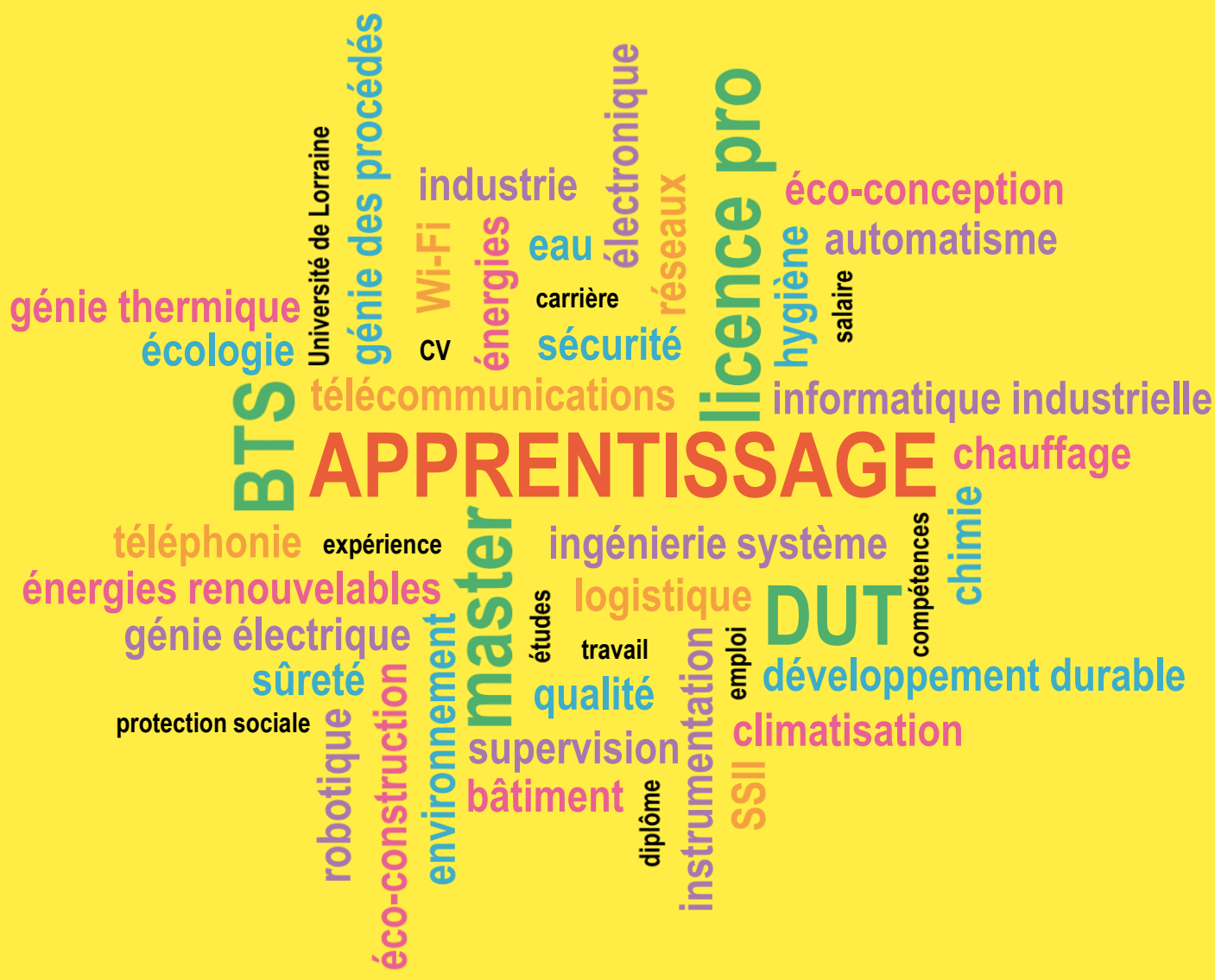


UNIVERSITÉ
DE LORRAINE



CENTRE DE FORMATION D'APPRENTIS

Centre de Formation d'Apprentis – Université de Lorraine
Rue du Doyen Urion – BP 90137 – 54601 Villers-lès-Nancy
03 72 74 04 20 – contact@cfa-univ-lorraine.fr



Centre de Formation d'Apprentis

Rue du Doyen Urion – BP 90137 – 54601 Villers-lès-Nancy
03 72 74 04 20 – contact@cfa-univ-lorraine.fr

www.cfa-univ-lorraine.fr

